

“MetLife Satış Fakültesi”, Sabancı Üniversitesi, EDU iş birliğinde eğitimlere başlıyor

MetLife Emeklilik ve Hayat verimlilik odaklı projelerini hayata geçirmeye devam ediyor. MetLife, Sabancı Üniversitesi Yönetici Geliştirme Birimi, EDU iş birliğinde başlattığı “Satış Fakültesi” programı ile yeni dönemde finansal danışmanlarının uzaktan satış yetkinliklerini artırmayı hedefliyor.

MetLife Satış Fakültesi eğitim programı, Sabancı Üniversitesi bünyesindeki EDU'nun online dersliklerinde gerçekleşecek ve her bir eğitim modülü webinar'lar ile başlayacak.

‘Yeni Dünya Düzeninde Müşteriyi Anlamak’,
‘Yeni Normalde Satış’,
‘Uzaktan İş ve İlişki Yönetimi’,
‘Ekonomi Okuryazarlığı’,
‘Finansçı Olmayanlar için Finans’,
‘Storytelling’,
‘Dijitalleşme ve Yeni Teknoloji Trendleri’,
‘Sigorta Sektöründe Dijitalleşme’ konularından ve
‘Ufuk Turu’ndan oluşan programdan mezun olan MetLife finansal danışmanları, ‘Sabancı Üniversitesi Yönetici Geliştirme Birimi, EDU Başarı Sertifikası’na sahip olacak.

Satış Fakültesi programını değerlendiren **MetLife Emeklilik ve Hayat Genel Müdürü Deniz Yurtseven**; “Yaşadığımız pandemi dönemi, çalışma ve sosyal hayatımızdaki rutinleri büyük ölçüde değiştirdi. Artık hepimiz yeni normal hayata uyum sağlayarak, süreçlerimizi yeniden tanımlıyoruz. Pek çok kurumun uzaktan çalışma sistemine geçtiği bu süreçte biz de yeni normal dönemin gerçeklerine uygun şekilde finansal danışmanlarımızın uzaktan satış yetkinliklerini artırarak onların hem bireysel gelişimlerine hem de mesleki kariyer anlamında geleceklerine katkı sunmak istedik. Bu amaçla ülkemizin en seçkin üniversitelerinden biri olan Sabancı Üniversitesi ile Satış Fakültesi programımızı başlatmaktan büyük mutluluk duyuyoruz” dedi.

Yurtseven sözlerine şöyle devam etti: “Yaşam boyu eğitimin önemine inanan bir kurum olarak özellikle insan kaynağımızın gelişimine yatırım yapmayı son derece önemsiyoruz.

Şimdiye kadar bu alanda pek çok proje gerçekleştirdik ve son derece olumlu geri dönüşler aldık. Sabancı Üniversitesi Yönetici Geliştirme Birimi, EDU ile başlattığımız MetLife Satış Fakültesi girişiminin de finansal danışmanlarımıza ekonomi gündemini takip etme ve doğru yorumlayabilme, teknolojik gelişmeler hakkında farkındalık kazanma, hizmet verdiğimiz müşterilerimiz ile daha etkin iletişim kurma ve ortak bir dil ile kültür oluşturma yönünde gerekli yetkinlikleri kazandırarak katılımcılara olduğu kadar topyekûn kurumsal gelişimimize de büyük katkı sunacağına inanıyorum.”

Programı değerlendiren **Sabancı Üniversitesi Yönetici Geliştirme Birimi, EDU Direktörü Dr. Cüneyt Evirgen**; “Tüm dünyada hayatın akışını ve iş dünyasındaki dinamikleri derinden etkileyen pandemi sürecinde Sabancı Üniversitesi'nin ‘birlikte yaratmak ve geliştirmek’ felsefesiyle hareket ederek bilgi ve değer üretmeye devam ediyoruz. Bu bağlamda öğrenme ortağımız MetLife Emeklilik ve Hayat için yakın iş birliğiyle ‘Satış Fakültesi’ni hayata geçirmekten son derece mutluyuz. MetLife ve çalışanlarının gelişim yolculuğunda yanlarında olmaktan ve destek sağlamaktan memnuniyet duyuyoruz. Program katılımcılarına bu keyifli öğrenme ve gelişim yolculuklarında başarılar dilerim” ifadelerini kullandı.

MetLife hakkında

MetLife, Inc (NYSE: MET), kendisine bağlı ortaklıkları ve iştirakleri (“MetLife”) aracılığıyla bireysel ve kurumsal müşterilerinin değişen dünyalarına yön vermelerine yardım etmek üzere sigorta, yıllık gelir sigortaları, çalışan yan hakları ve varlık yönetimi alanlarında hizmet veren, dünyanın önde gelen finansal hizmet şirketlerinden biridir. 1868 yılında kurulmuş olan ve 40'tan fazla ülkede faaliyet gösteren MetLife; Amerika Birleşik Devletleri, Japonya, Latin Amerika, Asya, Avrupa ve Ortadoğu'da pazar lideri konumundadır. Daha fazla bilgi için www.metlife.com adresini ziyaret ediniz.

Detaylı bilgi için

Göknur Acar Erbakış / goknur.acar@bersay.com.tr / 0553 604 6410

Erdem Baltacı / erdem.baltaci@bersay.com.tr / 0553 538 64 44